

Resultaten Telenet eerste half jaar 2007

- ▶ EBITDA 19% omhoog, marge van 48%; verdubbeling van de vrije kasstroom uit bedrijfsvoering
 - ▶ Recordstijging RGU's op halfjaarbasis
 - ▶ Cash betaling van €6,00 per aandeel

België, 6 augustus 2007 – Telenet Group Holding NV (“Telenet” of de “Onderneming”) (Euronext Brussels: TNET) maakt haar geconsolideerde resultaten bekend volgens de International Financial Reporting Standards zoals toegepast door de EU (“EU GAAP”) voor het eerste halfjaar van 2007:

Belangrijkste resultaten

- Sterke stijging RGU's in het eerste half jaar, weerspiegelt de aanhoudende groei in het eerste kwartaal en een goed tweede kwartaal, overeenkomstig de verwachte seizoenstrends;
- Voortgezette sterke groei van triple-playklanten (+36% op jaarbasis) en ARPU per individuele klant (+13% op jaarbasis);
- Inkomsten bedroegen € 456,7 miljoen, een stijging van 15%;
- EBITDA van € 217,9 miljoen, een stijging van 19%, sterke EBITDA-marge van 48%;
- Nettowinst van € 117,7 miljoen, tegenover een verlies van € 1,1 miljoen vorig jaar. Uitgezonderd eenmalige invloed van uitgestelde belastingen, recurrente netto winst van € 24,7 miljoen, stijging van 22%;
- Sterke verbetering van de vrije kasstroom uit bedrijfsvoering tot € 88.5 miljoen, verdubbeling van de € 44,1 miljoen van vorig jaar.
- Kapitaalvermindering van €6,00 per aandeel na goedkeuring door BAV

Voor de zes maanden afgesloten op	30 juni 2007	30 juni 2006	Vershil %
-----------------------------------	--------------	--------------	-----------

Belangrijkste financiële resultaten (miljoen euro) - voortgezette bedrijfsactiviteiten

Omzet	456.7	396.2	15%
Netto resultaat, gerapporteerd	117.7	(1.1)	n/a
Netto resultaat, excl. eenmalige invloeden	24.7	20.2	22%
Basis opbrengst per aandeel (EUR)	1.16	(0.01)	
Verwaterde opbrengst per aandeel (EUR)	1.10	(0.01)	
EBITDA (1)	217.9	182.5	19%
EBITDA margin (%)	48%	46%	

Belangrijkste operationele resultaten (000 RGUs)

Basis kabeltelevisie	1,726	1,604	8%
Premium televisie	348	212	64%
Breedband internet	826	669	23%
Vaste telefonie	500	399	25%
Mobiele telefonie (actieve SIM kaarten)	37	-	n/a
Triple play klanten (2)	271	199	36%
RGUs per individuele klant (2) (3)	1.54	1.45	6%
ARPU per individuele klant (€ / maand) (2) (4)	29.4	26.1	13%

- (1) EBITDA wordt gedefinieerd als het bedrijfsresultaat + waardevermindering en kapitaalvermindering + afschrijving van uitzendrechten.
- (2) Alleen op het Telenet netwerk, exclusief het voormalige UPC-gebied in Brussel (Brussel en Leuven) en Partner Network.
- (3) Revenue Generating Unit (RGU) is in principe een basiskabelabonnee, een breedbandinternetabonnee of een vaste-telefonie-abonnee. Een gezin kan uit een of meer RGU's bestaan.
- (4) Average monthly revenue (ARPU) bestaat uit de gemiddelde maandelijkse inkomsten per unieke klant en wordt als volgt berekend: gemiddelde van totale maandelijkse terugkerende inkomsten (zoals inkomsten uit *carriage fees* en uitgezonderd interconnectie-inkomsten, installatiekosten en inkomsten uit mobiele telefonie) voor de bedoelde periode, gedeeld door het gemiddelde aantal klanten aan het begin en aan het einde van die periode.

Duco Sickinghe, Telenet's Chief Executive Officer, over de resultaten:

"De resultaten van het eerste half jaar waren zeer bevredigend, zowel operationeel als financieel gezien. Er is sprake geweest van een enorme groei in abonnees, een stijging met meer dan 165.000 organische netto RGU's in de eerste helft van 2007, en we hebben een aanzienlijke groei doorgemaakt in de belangrijkste productlijnen. Onze totale RGU-basis bedroeg meer dan 3,4 miljoen, een vermeerdering met een solide 12% ten opzichte van vorig jaar exclusief de aankoop van UPC Belgium. Dit leidde ertoe dat er enkele nieuwe mijlpalen zijn gehaald: het aantal abonnees van vaste telefonie raakte voorbij de grens van een half miljoen, terwijl we nu meer dan driehonderdduizend iDTV-abonnees hebben. De afgelopen twaalf maanden hebben we bijgevolg opnieuw 10% van onze analoge abonnees overtuigd om digitale tv-klant te worden.

Ons hoogwaardige breedbandinternetproduct, onze vaste telefonietarieven en onze innovatieve digitale televisieproducten, samen verkrijgbaar in aantrekkelijke bundels, zijn de sleutel tot het succes van een sterk eerste halfjaar. Dit werd ook bevestigd door de verdere versnelling van de groei van het aantal triple-playklanten, de toenemende ARPU per individuele abonnee en de toenemende efficiënte kostenbeheersing. De appreciatie voor onze bundels en producten in het algemeen is ook terug te zien in de trouw van onze klanten: er zijn bij onze breedbandinternet- en telefonieproducten opnieuw zeer weinig opzeggingen genoteerd. Naast onze sterke cijfers voor residentiële diensten, meldde onze afdeling bedrijfsdiensten ook een solide inkomstengroei, terwijl onze strategie om onze diensten en klantenservice verder te optimaliseren positieve resultaten bleef genereren.

Op financieel vlak kende Telenet een zeer gunstige eerste helft van 2007. De gerapporteerde resultaten lieten een solide groei zien die tegen de bovengrens aanlag van onze vooruitzichten voor 2007. We meldden een geconsolideerde omzet van € 456,7 miljoen, een stijging van 15% vergeleken met vorig jaar. Deze stijging komt voor een deel door de overname van UPC Belgium. Ons breedbandinternetproduct was opnieuw ons vlaggenschip in de zin van absolute opbrengstengroei, terwijl de bijdrage van iDTV duidelijk aan het groeien is. We zijn vooral erg tevreden over onze eerste halfjaar EBITDA van € 217,9 miljoen, een stijging van 19% op jaarbasis, waardoor een gezonde EBITDA-marge van 48% ontstaat. Deze margeverbetering van twee procentpunten in vergelijking met vorig jaar is duidelijk het resultaat van de procesgeoriënteerde organisatie die wij de laatste kwartalen hebben neergezet. In dit verband hebben wij diverse proces- en efficiëntieverbeteringen doorgevoerd, door de organisatie te veranderen naar een sterk klantgerichte organisatie. De combinatie van sterke groei en goed beheerste uitgaven resulteerde in een groeiend bedrijfsresultaat, een stijging van 40% ten opzichte van het eerste halfjaar van 2006 tot € 103,5 miljoen. Onze gerapporteerde netto inkomsten bedroegen € 117,7 miljoen in het eerste halfjaar van 2007, vergeleken met een netto verlies van € 1,1 miljoen uit voortgezette operaties voor dezelfde periode vorig jaar. In beide periodes was echter sprake van significante eenmalige operaties. Dit jaar hebben wij uitgestelde belasting over activa betaald en vorig jaar hadden wij kosten voor het herfinancieren van de schuld. Deze punten terzijde gelaten, werd er toch een solide nettowinst genoteerd van € 24,7 miljoen, een stijging van 22% vergeleken met de € 20,2 miljoen in het eerste halfjaar van 2006. Onze resultaten van

het eerste halfjaar van dit jaar vertaalden zich in een vrije kasstroom van € 88,5 miljoen, meer dan het dubbele van dat van vorig jaar.

Ook in de toekomst zullen wij in staat blijven om een evenwicht te houden tussen sterke groei, hoge marges en goed doordachte investeringen. Wij blijven ons inzetten om onze klanten innovatieve producten van topkwaliteit te leveren tegen aantrekkelijke prijzen. Naast de eerdere introductie van lage vaste telefonietarieven, hebben wij ook als eerste een breedbandproduct voor het onderste marktsegment geïntroduceerd: BasicNet. Wij hopen met de aantrekkelijke instapprijzen van BasicNet nog meer klanten van snel internet te laten genieten en aldus de breedbandmarkt in België verder te laten groeien. In het gebied van UPC Belgium hebben wij onlangs het volledige pakket van Telenet diensten (breedbandinternet, telefonie en iDTV) op de markt gebracht, samen met bundels waaruit onze klanten kunnen kiezen. Daarnaast hopen wij dat het gunstige vonnis in het geschil met Interkabel onze gesprekken nieuw leven zal inblazen, en dat wij eventueel tot een gezamenlijk akkoord komen over interactieve videodiensten over heel Vlaanderen.

Aanvullend op de aandacht voor onze klant geloven we dat ons bedrijf vandaag gezond is zodat we nu ook rekening kunnen houden met onze aandeelhouders. Vorige maand heeft onze Raad van Bestuur een schuldherfinancieringsplan goedgekeurd, waaronder wij een nieuwe banklening van € 2,3 miljard zullen uitgeven. Hierdoor wordt de gemiddelde termijn van onze financieringen met 50% tot 7,6 jaar uitgebreid en zullen de rentekosten op bestaande schulden met ongeveer 10% worden verlaagd. De extra kasmiddelen die daardoor vrij komen zullen gedeeltelijk uitgekeerd worden aan onze aandeelhouders door middel van een kapitaalvermindering, resulterend in een uitbetaling van €6,0 per aandeel. Deze transactie zal doorgaan in het vierde kwartaal van dit jaar, na goedkeuring door de algemene aandeelhoudersvergadering. Met deze nieuwe banklening heeft Telenet een "asset" verworven. We zullen dan ook een deel van de bijkomende kasmiddelen trachten aan te wenden voor intelligente business opportuniteiten, in lijn met onze stricte return on equity criteria zoals het geval was bij de acquisitie van UPC België. Indien zich geen opportuniteiten concretiseren binnen de komende zes tot negen maanden zullen we een nieuwe cashreturn aan de aandeelhouders overwegen.

Samenvattend: op basis van de resultaten van het eerste half jaar van 2007 en onze verwachtingen voor de rest van dit jaar, kunnen wij met genoeg vaststellen dat wij op het goede spoor zitten om de verwachtingen voor het volledige jaar 2007 waar te maken."

Over Telenet: Telenet is een belangrijke leverancier van media- en communicatiediensten. Telenet spitst zich toe op het leveren van kabeltelevisie, hogesnelheidsinternet en vaste en mobiele telefoniediensten aan hoofdzakelijk residentiële klanten in Vlaanderen en Brussel. Onder de merknaam Telenet Solutions levert het bovendien diensten aan bedrijven in België. Telenet is genoteerd op de Beurs van Brussel onder de code TNET.

Aanvullende informatie: Aanvullende informatie over Telenet en haar producten is beschikbaar op www.telenet.be. Bijkomende informatie over operationele en financiële cijfers vermeld in dit document kan worden gedownload vanaf de sectie 'investor relations' van onze website. Zowel ons Jaarverslag 2006, het kwartaalbericht voor de drie maanden afgesloten op 31 maart 2007 en de zes maanden afgesloten op 30 juni 2007 evenals een presentatie van de financiële resultaten voor de eerste drie maanden afgesloten op 31 maart 2007 en de zes maanden afgesloten op 30 juni 2007 zijn of worden binnenkort beschikbaar gesteld in de sectie "investor relations" van onze website (<http://investors.telenet.be>).

Contactpersonen*Pers*

Jan de Grave
Director Communications
jan.de.grave@staff.telenet.be
Phone: +32 15 333 465

Stefan Coenjaerts
Corporate Communications
stefan.coenjaerts@staff.telenet.be
Phone: +32 15 335 006

*Analisten en
Beleggers*

Vincent Bruyneel
Director Investor Relations
vincent.bruyneel@staff.telenet.be
Phone: +32 15 333 552

"Safe Harbor" verklaring onder de Private Securities Litigation Reform Act van 1995: Verscheidene verklaringen in dit document zijn "toekomstgerichte verklaringen" overeenkomstig de betekenis daaraan gegeven in de U.S. Private Securities Litigation Reform Act van 1995. Woorden als "denkt", "voorziet", "zou moeten", "neemt zich voor", "zal", "verwacht", "raamt", "is van plan", "positie", "strategie", en gelijkaardige uitdrukkingen wijzen op dergelijke toekomstgerichte verklaringen, die gekende en onbekende risico's omvatten, onzekerheden en andere factoren die er toe kunnen leiden dat onze huidige resultaten, prestaties, verwezenlijkingen, of bedrijfsresultaten substantieel verschillen van deze die overwogen, voorzien, voorspeld, geraamd of in rekening gebracht werden, uitdrukkelijk of impliciet, door deze toekomstgerichte verklaringen. Deze factoren omvatten: mogelijke ongunstige ontwikkelingen met betrekking tot onze liquiditeit of bedrijfsresultaten; onze aanzienlijke schuldaflossingen en andere contractuele verplichtingen; ons vermogen om ons businessplan te financieren en uit te voeren; ons vermogen om voldoende geldmiddelen te genereren om onze schuld af te betalen; rente- en wisselkoersschommelingen; ons vermogen om de integratie van onze facturatiesystemen te voltooien; de impact van nieuwe commerciële kansen die belangrijke up-front investeringen vereisen; ons vermogen om klanten aan te trekken en te behouden, en onze aanwezigheid op de markt in het algemeen te versterken; ons vermogen om tegen andere bedrijven in de communicatie- en inhoudsdistributiesector te concurreren; ons vermogen om contracten te behouden die essentieel zijn voor onze activiteiten; ons vermogen om een adequaat antwoord te bieden op technologische ontwikkelingen; ons vermogen om back-up te ontwikkelen en te behouden voor onze essentiële systemen; ons vermogen om door te gaan met het ontwerpen van netwerken, plaatsen van installaties, verkrijgen en behouden van de vereiste licenties of goedkeuringen van de overheid, en financieren van bouw en ontwikkeling, op een tijdige manier en tegen een redelijke kostprijs, en onder bevredigende voorwaarden; ons vermogen om een impact te hebben op, of een adequaat antwoord te bieden op nieuwe of gewijzigde wetten of regelgeving. Wij wijzen elke verplichting af om deze toekomstgerichte verklaringen te herzien teneinde feitelijke resultaten, veranderingen in veronderstellingen of veranderingen in factoren die deze verklaringen beïnvloeden weer te geven.

Financiële informatie: De gecontroleerde jaarrekening van Telenet Group Holding vanaf en voor de jaren afgesloten op 31 december 2005 en 2006 zijn opgesteld volgens de International Financial Reporting Standards zoals toegepast door de Europese Unie ("EU GAAP") tenzij anders vermeld.

1 Belangrijkste bedrijfsresultaten

In het eerste halfjaar van 2007 hield de groei van Telenet in het triple-playsegment aan, doordat wij ons sterkste eerste halfjaar meemaakten, zowel in de zin van totale RGU's als van triple-playklanten op ons netwerk. Ongeveer 271.000 klanten (+36% vergeleken met het einde van het eerste halfjaar van 2006) of 17% van de Telenet klanten kunnen nu genieten van een triple-playdienst. Op 30 juni 2006 was dat nog maar 12%. Dit leidde tot een verdere stijging van de RGU's per unieke abonnee tot 1.54x per 30 juni 2007, van 1.45x per 30 juni 2006. Deze krachtige ontwikkeling komt vooral door het voortdurende succes van onze bundels en goede *cross sell* percentages. Dit vond met name plaats in ons eerste kwartaal, toen er veel iDTV set top boxen verkocht werden als gevolg van de speciale soldenactie in januari 2007. De operationele prestaties in het tweede kwartaal weerspiegelen het typische seizoensgebonden patroon van onze sector. Het aantal opzeggingen bleef dalen tot bijzonder lage niveaus, wat naar onze mening een weerspiegeling is van de grotere klantentrouw en de tevredenheid over de introductie van bundels vorig jaar.

De cijfers hierboven houden echter nog geen rekening met onze mobiele telefoniedienst. Voor dat product zijn wij in staat geweest om meer dan 24.000 actieve SIM-kaarten toe te voegen in het eerste halfjaar, zodat we uiteindelijk op 30 juni 2007 37.000 actieve SIM-kaarten telden. Deze dienst is gepositioneerd als een optie en retentieproduct zonder specifieke marketingondersteuning.

In lijn met de solide ontwikkelingen op vlak van triple-play, kende de ARPU per unieke klant op het Telenet netwerk zijn grootste jaar-op-jaar groei tot op heden, namelijk van € 26,1 in het eerste halfjaar van 2006 tot € 29,4 voor het eerste halfjaar van 2007, of een stijging van 13%.

In het algemeen betekende de operationele prestatie van ons eerste halfjaar, een combinatie van een typisch sterk eerste kwartaal en een zwakker tweede kwartaal vanwege de verwachte seizoensgebonden verkoop, een gezonde ontwikkeling. Wij verwachten dat de trends in de multiple-play-ontwikkeling zich doorzetten en bijdragen aan de verwachte totale opbrengsten en winstgroei.

1.1 Breedbandinternet – Stabiele ARPU en aanhoudend laag klantverloop

In het eerste half jaar van 2007 telden we een netto toename van 97.000 abonnees voor onze breedbandinternetdienst, wat het totale aantal op 826.000 brengt per 30 juni 2007. Dat betekent een stijging van 23% ten opzichte van het eerste half jaar vorig jaar. Met uitzondering van de startpositie van het eerste half jaar van 2007 van UPC Belgium, bedroegen de organische netto uitbreidingen 55.000. Van het totale aantal abonnees waren er 28.000 bedrijfsklanten. Dit betekent dat het aantal residentiële klanten van onze breedbanddienst is toegenomen van 644.000 eind juni 2006 naar 798.000 aan het einde van het eerste half jaar van 2007. Het aantal opzeggingen voor deze dienst ging verder omlaag tot 7,2% voor het eerste half jaar van 2007 ten opzichte van 8,4% voor het eerste halfjaar van 2006. Naar ons idee is deze ontwikkeling een positieve weerspiegeling van de groeiende klanttevredenheid over ons breedbandaanbod. Ons gamma van producten in het hogere en lagere segment heeft ons in staat gesteld in deze perioden een stabiel marktaandeel te behouden. Dit is al het zesde achtereenvolgende halfjaar dat de ARPU's vrij stabiel zijn gebleven.

1.2 Telefonie – Sterke abonneegroei maar met aanhoudende druk op ARPU

We sloten het eerste halfjaar van 2007 af met een totaal aantal telefoonabonnees van 500.000, een toename van 45.000 gedurende het eerste half jaar en van 25% sinds het einde van juni 2006. Als onderdeel van deze totale groei, steeg het aantal residentiële telefoonklanten van 393.000 aan het

einde van juni 2006 tot 492.000 aan het einde van het eerste half jaar van 2007. In lijn met onze verwachtingen ondervonden we een neerwaartse druk op onze ARPU's voor telefonie, voornamelijk door de toename van het aantal nieuwe klanten en de effecten van de overstap van bestaande klanten naar flat-rate tariefplannen. Daar staat tegenover dat de grote klanttevredenheid en de algemene aantrekkingskracht van transparante tariefplannen en het triple-playaanbod zich vertaalde in minder opzeggingen (7,6% in het eerste half jaar van 2007 tegenover 9,7% in het eerste halfjaar van 2006).

De voornaamste oorzaken van de groei van het aantal telefonie-abonnees zijn de verschillende FreePhone producten (FreePhone en FreePhone 24), met onbeperkt bellen tegen vaste tarieven. De markt van de residentiële telefonie blijft sterk competitief, en we verwachten een blijvende innovatie op het gebied van bundeling van telefoniediensten.

1.3 Televisie – Recordtoename van iDTV-klanten, stabiele ARPU

Tegen het einde van het eerste kwartaal van 2007 telden we een totaal aantal van 348.000 abonnees voor een of meer van onze premium televisiediensten, waaronder 309.000 iDTV-abonnees, 33.000 Prime-dienstkanten (via het voormalige Canal+ platform) en 6.000 abonnees op onze premiumdiensten op het voormalige UPC Belgium-netwerk. Gedreven door de sterke seizoenverkoop in januari en de introductie van huurboxen, boekten we onze grootste halfjaarstijging van iDTV-abonnees sinds de lancering van deze dienst, met een netto toename van 84.000 abonnees. Er was sprake van een toenemende stijging van het aantal abonnees van onze DigiCorder set top box met PVR-functies en een stabiele groei in video op aanvraag en de opbrengsten uit "pay per use" (betaling per eenmalig gebruik). De ARPU (naast het basisabonnementsgeld) gegeneerd door iDTV-abonnees die hun smartcard hebben geactiveerd bedroeg € 13,7 in het eerste half jaar van 2007.

Het aantal abonnees op basispakketten voor analoge of digitale televisiediensten steeg naar een totaal van 1.726.000 in vergelijking met 1.604.000 eind juni 2006. Bij het totaal aantal abonnees aan het einde van het eerste halfjaar van 2007 waren 130.000 klanten uit het overgenomen netwerk van UPC Belgium inbegrepen, wat wijst op een lichte afname in het totale aantal abonnementen. Deze afname komt overeen met onze verwachtingen vanwege de groter wordende concurrentie in ons netwerkgebied van andere digitale televisie en satellietaanbieders. De stijging van het basisabonnementsgeld en de vergoedingen voor auteursrechten begonnen in toenemende mate een positieve weerslag te hebben op de inkomsten over het eerste half jaar van 2007 en leidden tot een enigszins gestegen ARPU.

1.4 Telenet Solutions – Een goede portfolio van communicatie en diensten

Onze afdeling bedrijfsdiensten blijft groeien dankzij haar gesegmenteerde aanpak van het aanbod van coax-, DSL- en glasvezelproducten voor stem-, data- en internetdiensten. De opbrengsten van het eerste half jaar van 2007 bereikten € 42,7 miljoen, een stijging van 13% in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar. In een zeer prijsgevoelige omgeving die hoge eisen stelt aan de dienstverlening, handhaven wij onze strategie die gericht is op het aanbieden van een combinatie van kwaliteiten. Daartoe behoren hoge serviceniveaus, een volledige productportefeuille en een goede geografische dekking, met bijzondere nadruk op de markt van de KMO's.

2 Financiële resultaten

2.1 Opbrengst

Telenet heeft een aantrekkelijke, evenwichtige opbrengstenmix. De totale opbrengst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten is 15% gestegen; van € 396,2 miljoen in het eerste halfjaar van 2006 tot € 456,7 miljoen in het eerste halfjaar van 2007. Dit resultaat was deels te danken aan de overname van UPC Belgium per 31 december 2006. Verder werd de organische groei vooral bewerkstelligd door de sterke groei van abonnees van onze residentiële breedbandinternet-, telefonie- en iDTV-diensten. De groei van de opbrengsten uit het internet vormde de grootste bijdrage, goed voor ongeveer de helft van onze totale stijging in opbrengsten van de onderneming in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar. Bijna 35% van onze totale opbrengsten zijn afkomstig van breedbandinternet, dat nog altijd het vlaggenschip van Telenet is en de belangrijkste oorzaak van groei van onze totale omzet.

De opbrengsten uit premiumkabeldiensten bedroegen € 29,6 miljoen euro voor het eerste half jaar van 2007, wat een groei is van 30% in vergelijking met een jaar geleden en geven duidelijk de sterkere aangroei van ons iDTV-product aan. Deze cijfers zijn exclusief inkomsten uit de rechtstreekse verkoop van iDTV set top boxes aan nieuwe iDTV-klanten of indirect aan distributeurs en zijn geboekt onder "Distributeurs/andere". Verder zijn de inkomsten uit verhuur van set top boxes opgenomen onder "Premiumabonnees". De verkoop van iDTV set top boxes droeg het eerste half jaar van 2007 € 7,1 miljoen bij ten opzichte van € 13,1 miljoen voor het eerste halfjaar van 2006. Deze daling is het gevolg van de introductie van set top boxverhuur. Huurboxen genereren terugkerende opbrengsten, terwijl de opbrengsten uit verkochte boxen onmiddellijk geboekt worden.

2.2 Kosten

De totale kosten voor dienstverlening over het eerste halfjaar van 2007 stegen met 10% tot € 353,1 miljoen ten opzichte van € 322,2 miljoen een jaar geleden, gedeeltelijk te verklaren door de overname van UPC Belgium. Binnen dit totaal bedroegen de kosten voor dienstverlening € 270,2 miljoen. Dat betekende een stijging op jaarbasis van 10% die - onder meer als gevolg van de overname van UPC Belgium - verband houdt met een algemene toename van personeelskosten, call center capaciteit en bedrijfskosten als weerslag van de enorme uitbreiding van ons klantenbestand. De stijging van verkoop-, algemene en beheerskosten (SG&A) bleef daarentegen beperkt tot 9% met € 82,9 miljoen in het eerste halfjaar van 2007, vergeleken met € 76,3 miljoen in het eerste halfjaar van 2006, wat vooral een weerspiegeling is van toegenomen verkoopsactiviteiten. Als gevolg van onze continue aandacht voor bewuste kostenbeheersing en een aantal procesverbeteringen, daalde het aandeel van de dienstverleningskosten als percentage van de totale opbrengst van 62% in het eerste halfjaar van 2006 naar 59% in het eerste halfjaar van 2007. Het percentage van de SG&A-kosten in verhouding tot de totale opbrengst daalde van 19% naar 18% in deze perioden.

2.3 EBITDA en nettoresultaat

De EBITDA uit voortgezette bedrijfsactiviteiten steeg met 19% op jaarbasis van € 182,5 miljoen voor het eerste half jaar van 2006 naar € 217,9 miljoen voor het eerste halfjaar van 2007. We registreerden een stijging van de EBITDA-marge naar 48% in het eerste halfjaar van 2007, vergeleken met 46% in het eerste halfjaar van 2006. Ongeveer een vierde van de totale groei van de EBITDA was te danken aan de overname van UPC Belgium, wat leidt tot een organisch groeiritm van de EBITDA van 15% op jaarbasis.

Ons nettoresultaat voor het eerste halfjaar van 2007 is inclusief het eenmalige effect van het opzetten van een uitgestelde belastingvordering, die uitsluitend voor Telenet N.V. werd bepaald op basis van de verwachting of met toekomstige belastbare inkomsten de fiscaal overdraagbare verliezen kunnen worden opgebruikt. Op grond van de huidige feiten en omstandigheden is de directie van mening dat men zal blijven profiteren van deze niet eerder geboekte uitgestelde belastingen en heeft de Onderneming daarom een eenmalige uitgestelde belastingvordering op de fiscaal overdraagbare verliezen van Telenet N.V. in de boeken opgenomen, die hebben geleid tot een eenmalige gunstige invloed van € 93,0 miljoen op onze winst- en verliesrekening.

Los van dit effect omvatten onze netto inkomsten steeds terugkerende zaken zoals rentekosten, de gunstige invloed van wisselkoersen op de reële prijs van onze buitenlandse valuta en rente hedging instrumenten en gewone uitgestelde belastingen. Onze netto rentekosten zijn licht gestegen tot € 53,5 miljoen voor de eerste helft van 2007 tegenover € 45,3 miljoen een jaar geleden. Deze stijging komt enerzijds door de gestegen schuldpositie als gevolg van de overname van UPC Belgium en de stijging van het 3-maands EURIBOR rentetarief dat voor onze Senior kredietfaciliteit geldt. Anderzijds werden deze effecten voor een belangrijk deel tenietgedaan door de vermindering van onze totale schuld als gevolg van de vervroegde aflossingen van de Senior kredietfaciliteit en de Senior Notes tussen januari en mei 2006 en de lagere schuldgraad (leverage) die we behaalden en de herfinanciering van onze Senior kredietfaciliteit in mei 2006. De netto valuta en afgeleide dekkingsinstrumenten leverden een positieve nettobijdrage op van € 5,3 miljoen in het eerste half jaar van 2007 vergeleken met de bijdrage van € 8,6 miljoen in het eerste halfjaar van 2006. Deze gewijzigde situatie was vooral het gevolg van schommelingen in de reële waarde van *forward rates* (termijnwisselkoersen) op valutatermijncontracten en de reële waardevermindering van onze rentedekkingsinstrumenten.

De inkomstenbelastingen voor het eerste kwartaal van 2007 bedroegen € 62,5 miljoen, tegenover € 17,1 miljoen over dezelfde periode vorig jaar. Zonder dat de gunstige invloed van de uitgestelde belastingvordering van € 93,0 miljoen wordt meegeteld, bedragen terugkerende inkomstenbelastingen € 30,5 miljoen, waarvan het grootste deel geen gevolgen had voor de kaspositie.

Alle hierboven aangegeven factoren meegenomen, steeg ons nettoresultaat tot € 117,7 miljoen voor het eerste half jaar van 2007, van een netto verlies van voortgezette bedrijfsactiviteiten van € 1,1 miljoen voor het eerste halfjaar van 2006. Er moet worden opgemerkt dat het resultaat van het eerste half jaar van 2006 een uitgave van € 21,4 miljoen omvatte, die betrekking had op de herfinanciering van de Senior kredietfaciliteit in het tweede kwartaal van 2006. De eenmalige invloed van de uitgestelde belastingverplichtingen in het eerste halfjaar van 2007 en de herfinancieringskosten in het eerste halfjaar van 2006 niet meegerekend, bedroegen de recurrente netto inkomsten over het eerste halfjaar van 2007 € 24,7 miljoen, tegenover € 20,2 miljoen het jaar daarvoor.

Per 31 december 2006 beschikten Telenet Group Holding en haar dochterbedrijven over € 698,9 miljoen gecombineerde cumulatieve overgedragen fiscale verliezen die onder de huidige wetgeving niet verlopen en die gebruikt kunnen worden als Telenet Group Holding en haar dochterbedrijven nu en in de toekomst voldoende belastbare inkomsten genereren.

2.4 Kasstroom en liquide middelen

De netto kasmiddelen uit bedrijfsactiviteiten stegen van € 142,9 miljoen in het eerste halfjaar van 2006 tot € 189,3 miljoen in het eerste halfjaar van 2007. Deze stijging weerspiegelt voornamelijk de hogere bedrijfsmarge die we realiseerden in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar. We genereerden een vrije kasstroom (gedefinieerd als kasstroom uit bedrijfsmiddelen minus kasmiddelen gebruikt in investeringsactiviteiten) van € 88,5 miljoen in het eerste half jaar van 2007, meer dan het dubbele in vergelijking met de € 44,1 miljoen in het eerste halfjaar van 2006.

De Onderneming had per 30 juni 2007 € 25,5 miljoen aan liquide middelen tegenover € 58,8 miljoen per 31 december 2006, wat een weergave is van het feit dat er in de eerste helft van 2007 diverse schulden zijn vooruitbetaald. Op 29 juni 2007 heeft Telenet een tweede geplande terugbetaling gedaan van € 11,0 miljoen onder Tranche A van de Senior kredietfaciliteit en op 30 april 2007 en 29 juni 2007 vrijwillige afbetalingen van € 50,0 miljoen elk onder Tranche B Revolver van de Senior kredietfaciliteit met extra liquide middelen op de balans.

2.5 Bedrijfsinvesteringen

De bedrijfsinvesteringen voor het eerste halfjaar van 2007 bedroegen € 100,5 miljoen vergeleken met € 98,2 miljoen voor dezelfde periode vorig jaar. Beide cijfers zijn inclusief de bedrijfsinvesteringen voor terreinen en bouwkosten in verband met onze kantooruitbreiding, ten bedrage van respectievelijk € 12,0 miljoen en € 10,1 miljoen. Op terugkerende basis had een significant deel van onze bedrijfsinvesteringen te maken met de klantengroei of uitbreiding van het netwerk. De rest vertegenwoordigde vaste bedrijfsinvesteringen zoals netwerkinvesteringen en vervangingen. De totale bedrijfsinvesteringen als percentage van de opbrengst daalde van 25% voor het eerste halfjaar van 2006 tot 22% in het eerste halfjaar van 2007. Dit resultaat weerspiegelde echter ook de schommelingen in investeringen geregistreerd in de modernisering van ons netwerk.

3 Vooruitzichten en bijkomende informatie

3.1 Vooruitzichten

Nu we het eerste halfjaar van 2007 achter de rug hebben, herbevestigen we onze vooruitzichten voor het volledige jaar 2007. In ons eerste halfjaar hadden we te maken met een solide uitbreiding van het aantal abonnees, die in de eerste plaats te danken is aan de uitstekende prestaties in het eerste kwartaal, terwijl het tweede kwartaal overeenkwam met de seizoensgebonden trends in onze branche. We hebben een sterke EBITDA-marge van 48% gehaald, maar naar onze mening is dit niet noodzakelijkerwijze representatief voor onze prestaties in de tweede helft van 2007. We zullen blijven zoeken naar een optimaal evenwicht tussen groei en gezonde financiële prestaties. Wij blijven ons bewust van de verhevigde concurrentieomgeving en zullen ons aanbod voor de klant continu onder de loep blijven nemen. Ons streefdoel is nog steeds om onze klanten een aantrekkelijke combinatie aan te bieden van kwaliteitsproducten en hoge serviceniveaus tegen een innovatief prijsbeleid.

Het integratieproces van UPC Belgium in onze onderneming vordert goed. Deze divisie loopt op het goede spoor met betrekking tot haar bijdrage aan onze algehele bedrijfsgroei. Naar onze verwachting zullen we kunnen profiteren van de lancering van onze eigen multi-playaanbiedingen die begin juli 2007 heeft plaatsgevonden.

Overeenkomstig de geschatte seizoensbewegingen in onze netwerkupgradeprogramma's, verwachten we een toename van de bedrijfsinvesteringen gedurende het tweede halfjaar van 2007, aangezien de meeste projecten in die periode in hun volle implementatiefase zitten.

Als we alle factoren samen bekijken, zijn wij van mening dat de Onderneming goed op weg is om haar vooruitzichten voor het volledige jaar 2007 te verwezenlijken:

Opbrengststijging:	12-15%
EBITDA marge:	> 45%
Bedrijfsinvesteringen (1):	€ 210 - 230 miljoen

(1) exclusief geplande uitgaven voor de bouw van ons hoofdkantoor van 2006 t/m 2008, die gefinancierd zullen worden via een financiële leaseconstructie, maar inclusief bedrijfsinvesteringen ter ondersteuning van de aanbidding van Digibox- en Digcorderverhuur.

3.2 Dividendbeleid

Een aantal artikelen van het Belgische wetboek van vennootschappen en de statuten van de Telenet Group Holding beperken de mogelijkheid van de Telenet Group Holding om dividenden te betalen voordat bepaalde minimumreserves zijn bereikt. Bovendien leggen senior kredietfaciliteit van onze groep en de bepalingen van de Telenet Communications Senior Notes en Telenet Group Holding Senior Discount Notes aanzienlijke beperkingen op aan onze mogelijkheden om dividenden of andere uitkeringen te betalen. Het gevolg is dat onze mogelijkheid om dividend uit te keren afhankelijk is van vele factoren waarvan we de gevolgen niet met zekerheid kunnen voorspellen.

3.3 Procedures van de Onafhankelijke Auditor

De onafhankelijke auditor, PricewaterhouseCoopers Bedrijfsrevisoren bcvba, vertegenwoordigd door Bernard Gabriëls, heeft bevestigd dat uit hun controleprocedure, die vrijwel geheel voltooid is, geen belangrijke kwesties zijn gebleken die aangepast moeten worden wat betreft de beknopte geconsolideerde inkomstenverklaring, de balans of de verklaringen over kasstromen en veranderingen in het eigen kapitaal over het eerste halfjaar van 2007 die in dit persbericht zijn opgenomen.

3.4 Gebeurtenissen na afsluiting van de verslagperiode

■ Raad van Bestuur keurt het schuldherfinancieringsplan goed

Op 1 augustus 2007 heeft Telenet Bidco N.V., een dochtermaatschappij van Telenet, een nieuw consortiaal bankkrediet getekend. Deze kredietfaciliteit voorziet in (a) een Term Loan B van € 1.700,0 miljoen op 8 jaar, (b) een Term Loan A van € 425,0 miljoen op 7 jaar en (c) een Wentelkrediet van €175,0 miljoen op 7 jaar. De eerste € 1.300,0 miljoen van Term Loan A en B zijn beschikbaar vanaf de dag van ondertekening (onder voorbehoud van voorafgaande condities) tot en met 28 september 2007. Opnames onder Term Loan B mogen slechts nadat Term Loan A faciliteit volledig is opgenomen. Het deel van Term Loan B, dat de eerste € 1.300,0 miljoen globale trekkingen overschrijdt, is beschikbaar vanaf de dag van ondertekening (onder voorbehoud van voorafgaande condities) tot en met 31 januari 2008. Het wentelkrediet is beschikbaar vanaf de dag van ondertekening (onder voorbehoud van voorafgaande condities) tot één maand voor de finale trekkingsdatum van het wentelkrediet.

De liquiditeiten van Term Loan A en B mogen aangewend worden om (a) de bestaande banklening, de Senior Notes en Senior Discount Notes te herfinancieren en (b) alle erelonen en kosten te betalen gerelateerd aan deze herfinanciering en aan de nieuwe banklening. De overblijvende liquiditeiten onder Term Loan A en B mogen aangewend worden voor (a) de uitbetaling aan aandeelhouders onder de vorm van een dividend of intercompany lening of (b) een kapitaalsreductie via een doorstroming naar Telenet Group Holding NV.

Bovenop de aanpasbare restrictieve covenanten en afbetalingsvereisten, dient Telenet te voldoen aan een schuldcovenant (ratio van totale nettoschuld ten opzichte van de operationele kasstroom). Het is Telenet Bidco N.V. toegestaan om bepaalde in de overeenkomst opgenomen betalingen te doen aan haar aandeelhouders zolang dit in overeenstemming is met de covenanten. Het krediet is gewaarborgd door een pand op de aandelen van Telenet Bidco en een pand op bepaalde intercompany en mogelijke achtergestelde leningen van aandeelhouders. De finale rentemarge zal worden gefinaliseerd voor de afsluiting van de syndicatie met in acht name van een reeds overeengekomen maximum marge..

Op 6 Augustus 2007, kondigt Telenet tevens aan dat zij ongeveer €665,0 million van de liquiditeiten van het hierboven vermelde bankkrediet zal gebruiken om te verdelen onder de aandeelhouders in de vorm van een kapitaalsreductie van ongeveer € 6,00 per aandeel. Deze verdeling zal gebeuren onder voorbehoud van goedkeuring door de aandeelhouders op 17 Augustus 2007 en zal naar verwachting plaatsvinden in het vierde kwartaal van dit jaar.

■ Uitspraak in de zaak Telenet - Interkabel

Na het mislukken van de onderhandelingen en de bemiddeling met Interkabel over het bereik van haar exclusieve gebruiksrecht in het Interkabel kabelnetwerk, heeft Telenet haar geschil in Brussel voor de rechtbank gebracht.

Op 5 juli 2007 bevestigde de voorzitter van de Rechtbank van Eerste Aanleg van Brussel na een eerste analyse prima facie de exclusieve rechten van Telenet met betrekking tot de betwiste diensten en bracht hij een gerechtelijk bevel uit waarin Interkabel gesommeerd werd om bepaalde interactieve diensten niet direct of indirect aan te kondigen, aan te bieden, te leveren of te promoten.

Op 26 juli 2007 is Interkabel in beroep gegaan tegen de uitspraak van 5 juli.

■ Uitoefening van Achtergestelde Schuld Warranten

Tijdens de laatste week van juli 2007, hebben bepaalde houders van Achtergestelde Schuld Warranten de Vennootschap geïnformeerd dat zij de intentie hebben om in totaal 3,261,960 Achtergestelde Schuld Warranten uit te oefenen. Ongeveer 45% van dit totaal aantal Achtergestelde Schuld Warranten zal uitgeoefend worden aan de Penny Uitoefenprijs van 0,01 EUR, overeenkomstig de procedure van uitoefening zonder cash zoals uiteengezet in de uitgiftevoorwaarden van de Achtergestelde Schuld Warranten, terwijl ongeveer 55% van de Achtergestelde Schuld Warranten zal worden uitgeoefend aan de normale uitoefenprijs van 40,00 EUR per Achtergestelde Schuld Warrant betaalbaar in cash.

Elke Achtergestelde Schuld Warrant die wordt uitgeoefend aan de uitoefenprijs van 40,00 EUR geeft het recht om in te schrijven op 3 aandelen van de Vennootschap. Overeenkomstig de procedure van uitoefening zonder cash zoals uiteengezet in de uitgiftevoorwaarden van de Achtergestelde Schuld Warranten, heeft de Vennootschap een onafhankelijke investeringsbank aangesteld om de billijke marktwaarde van een aandeel van de Vennootschap vast te stellen, in het kader van het bepalen van het aantal aandelen dat moet worden uitgegeven naar aanleiding van de uitoefening van de Achtergestelde Schuld Warranten aan de Penny Uitoefenprijs. De nieuwe aandelen zullen in principe worden uitgegeven op of rond 10 augustus 2007.

4 Telenet Group Holding NV – Geselecteerde gegevens uit EU GAAP geconsolideerde staat van bedrijfsactiviteiten

Vanaf en voor de afgesloten periodes op	30 juni 2007	30 juni 2006	% Verschil
RGUs (in duizendtallen)			
Aangesloten huizen - Telenet Netwerk	1,723	1,707	1%
Aangesloten huizen - Partner Netwerk	820	812	1%
Aangesloten huizen - Telenet Brussel Netwerk	187	-	
Televisie			
Basis analoge TV	1,412	1,450	-3%
Basis digitale TV	314	154	104%
Totaal basis TV	1,726	1,604	8%
Premium TV - Telenet & TN Brussels Netw.	14	25	-46%
Premium TV - Partner Netwerk	25	33	-24%
iDTV - Telenet Netwerk	309	154	101%
Totaal Premium TV	348	212	64%
Internet			
Residentieel breedband internet	798	644	24%
Bedrijfsdiensten breedband internet	28	25	11%
Totaal breedband internet	826	669	23%
Telefonie			
Residentiële telefonie	492	393	25%
Bedrijfsdiensten telefonie	8	6	27%
Totaal telefonie	500	399	25%
Mobiele telefonie (actieve SIM kaarten)	37	-	
Totaal RGUs (excl. mobiele telefonie)	3,400	2,884	18%
Opzeggingen voor de drie maanden afgesloten			
Basis kabeltelevisie	6.7%	5.1%	
Residentieel breedband internet	6.9%	8.0%	
Residentiële telefonie	7.1%	8.9%	
Informatie over individuele klanten op het Telenet Netwerk			
RGUs per individuele klant	1.54	1.45	6%
Totaal individuele klanten (in duizendtallen)	1,596	1,604	0%
ARPU per individuele klant (voor de drie maanden eindigend, in € / maand)	29.9	26.4	13%

5 Telenet Group Holding NV – Geselecteerde EU GAAP verkorte geconsolideerde staten

5.1 EU GAAP verkorte geconsolideerde staat van bedrijfsactiviteiten (niet geauditeerd)

(€ in miljoen, behalve percentages en bedragen per aandeel)

	Voor de drie maanden eindigend op 30 juni,			Voor de zes maanden eindigen op 30 juni,		
	2007	2006	% Verschil	2007	2006	% Verschil
Opbrengst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten						
Basis kabeltelevisie	55.4	49.7	11%	110.3	99.5	11%
Premium kabeltelevisie	15.6	11.7	33%	29.6	22.8	30%
Distributers/Anders	7.3	9.0	-19%	17.0	17.4	-2%
Residentieel breedbandinternet	80.3	65.9	22%	158.8	129.8	22%
Residentiële telefonie	49.9	44.6	12%	98.3	89.1	10%
Bedrijfsdiensten	21.3	19.1	12%	42.7	37.7	13%
Subtotaal voortgezette bedrijfsactiviteiten	229.8	200.0	15%	456.7	396.2	15%
Opbrengsten beëindigde bedrijfsactiviteiten	-	2.0		-	4.2	
Totaal	229.8	202.1		456.7	400.4	
Kosten						
Kosten van geleverde diensten	(135.8)	(125.4)	8%	(270.2)	(245.8)	10%
Bruto winst	94.1	74.6	26%	186.5	150.4	24%
Verkoop-, algemene en beheerkosten	(40.7)	(37.3)	9%	(82.9)	(76.3)	9%
Bedrijfsresultaat	53.4	37.3	43%	103.5	74.0	40%
Financiële kosten, netto	(24.2)	(38.2)	-37%	(48.2)	(58.1)	-17%
Netto winst (verlies) voor belastingen	29.2	(1.0)	n/a	55.2	16.0	n/a
Belastingen	77.8	(5.3)	n/a	62.5	(17.1)	n/a
Nettoresultaat uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	106.9	(6.2)	n/a	117.7	(1.1)	n/a
EBITDA	111.6	93.8	19%	217.9	182.5	19%
EBITDA marge	49%	47%		48%	46%	
Gewogen gemiddelde uitstaande aandelen	101,743,874	100,549,585		101,528,841	100,408,657	
Basisnettoresultaat per aandeel	1.06	(0.06)		1.16	(0.01)	
Verwaterd nettoresultaat per aandeel	1.01	(0.06)		1.10	(0.01)	

5.2 EU GAAP verkorte geconsolideerde staat van bedrijfsactiviteiten (niet geauditeerd)

(€ in miljoenen, behalve percentages en bedragen per aandeel)	Voor de drie maanden eindigend op			Voor de zes maanden eindigend		
	30 juni		%	op 30 juni		%
	2007	2006	Vershil	2007	2006	Vershil
Inkomsten	229.8	200.0	15%	456.7	396.2	15%
Kosten van de verleende diensten	(135.8)	(125.4)	8%	(270.2)	(245.8)	10%
Brutowinst	94.1	74.6	26%	186.5	150.4	24%
Verkoop-, algemene en beheerkosten	(40.7)	(37.3)	9%	(82.9)	(76.3)	9%
Bedrijfsresultaat	53.4	37.3	43%	103.5	74.0	40%
Financiële kosten, netto	(24.2)	(38.2)	-37%	(48.2)	(58.1)	-17%
Aandeel van het verlies van partners vanwege het gebruik van de equity methode	(0.0)	-	n/a	(0.1)	-	n/a
Nettowinst (verlies) voor belasting	29.2	(1.0)	n/a	55.2	16.0	246%
Inkomstenbelasting (uitgaven)	77.8	(5.3)	n/a	62.5	(17.1)	n/a
Netto inkomsten (verlies) uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	106.9	(6.2)	n/a	117.7	(1.1)	n/a
Verrekende bedrijfsactiviteiten						
Verlies van verrekende bedrijfsactiviteiten	-	(0.2)	n/a	-	(0.2)	n/a
Netto inkomen (verlies)	106.9	(6.4)	n/a	117.7	(1.3)	n/a
Basisinkomsten (verliezen) per aandeel	1.05	(0.06)		1.16	(0.01)	
Verwaterde inkomsten (verliezen) per aandeel	1.00	(0.06)		1.10	(0.01)	

5.3 EU GAAP verkorte geconsolideerde kasstroomoverzicht (niet geauditeerd)

(€ in miljoenen)	Voor de zes maanden eindigend op		
	30 juni		%
	2007	2006	Vershil
Kasstroom uit bedrijfsactiviteiten	189.3	142.9	32%
Kasstroom gebruikt in investeringsactiviteiten	(100.8)	(98.8)	2%
Kasstroom gebruikt in financieringsactiviteiten	(121.9)	(181.1)	-33%
Netto toename (afname) in liquide middelen	(33.3)	(137.1)	-76%

5.4 EU GAAP verkorte geconsolideerde balansen (niet geauditeerd)

(€ in duizenden)	30 juni 2007	Dec 31, 2006
ACTIVA		
Vaste activa:		
Vermogen en apparatuur, netto	996.0	973.4
Goodwill	1,102.2	1,148.7
Overige immateriële activa, netto	278.1	278.8
Overige activa	96.3	2.3
Totaal vaste activa	2,472.6	2,403.3
Vlottende activa:		
Korte termijn vorderingen, netto	106.3	105.6
Overige vlottende activa	22.0	24.4
Liquiditeiten	25.5	58.8
Totaal vlottende activiteiten	153.8	188.8
TOTAAL ACTIVA	2,626.4	2,592.1
PASSIVA		
Bedrijfskapitaal:		
Ingebracht kapitaal	1,663.4	1,656.6
Overige reserves	891.7	891.5
Hedging reserves	(3.7)	(3.6)
Ingehouden verliezen	(1,705.2)	(1,822.9)
Totaal bedrijfskapitaal	846.2	721.7
Vaste passiva:		
Langtermijnschuld minus huidig deel	1,207.8	1,330.8
Afgeleide financiële instrumenten	35.6	36.5
Vooruitontvangen inkomsten	13.8	14.8
Overige passiva	40.7	29.7
Totaal vaste passiva	1,297.9	1,411.9
Vlottende passiva:		
Kortetermijnleningen	27.8	15.7
Huidig deel van lange termijnschuld	66.4	59.8
Crediteuren	183.5	180.5
Overlopende passiva en andere vlottende passiva	72.7	79.5
Vooruitontvangen inkomsten	132.0	123.2
Totaal vlottende passiva	482.3	458.6
Totaal vaste en vlottende passiva	1,780.2	1,870.4
TOTAAL PASSIVA	2,626.4	2,592.1